

COMMERCIEËLE ECONOMIE

BACHELOROPLEIDING VOLTijd
2018-2019



HVA.NL/CE

COMMERCIELE ECONOMIE

NA DE VIERJARIGE
NEDERLANDSTALIGE STUDIE
COMMERCIELE ECONOMIE
(CE) KUN JE DE WENSEN EN
BEHOEFTE VAN KLANTEN
VERTALEN NAAR VERKOOP- EN
MARKETINGACTIVITEITEN.
HIERVOOR DOE JE ONDERZOEK,
STEL JE PLANNEN OP EN BEDENK JE
HOE JE EEN PRODUCT OF MERK
HET BEST ONDER DE AANDACHT
VAN DE DOELGROEP BRENGT.

WAAROM COMMERCIELE ECONOMIE?

- ▶ Je wilt in het bedrijfsleven werken met en voor klanten.
- ▶ Je bent sociaal en communicatief vaardig.

STUDIEPROGRAMMA

Onder intensieve begeleiding ervaar je direct in de praktijk hoe het is om commerciële successen te boeken. Je gaat (online) markten verkennen, marketingplannen schrijven en de positie van een commercieel econoom in het bedrijfsleven doorgronden. Uiteraard vanuit een actuele invalshoek met projecten uit de praktijk. De modules bestaan onder andere uit: online marketing en communicatie, sales en accountmanagement, (online) marktonderzoek, (digital) business modellen al dan niet in een internationale context. Bovendien breng je je business Engels op een hoger niveau. **In het tweede studiejaar** kies je een aftudeerrichting: Marketing & Sales, Ondernemerschap, Digital Marketing of Sportmarketing. **In het derde jaar** kun je je opleiding zelf inkleuren met een minor (keuzeprogramma) en een stage in Nederland of het buitenland. Je rondt je studie **in jaar vier** af met een afstudeerstage en -scriptie.

Voor ambitieuze studenten, die extra uitdaging willen, is er aanvullend onderwijs (excellentie). Vwo'ers kunnen een 3-jarig traject volgen. Kijk hiervoor op hva.nl/ce.

BEROEPSMOGELIJKHEDEN

Als commercieel econoom heb je een brede basis om in online marketing(communicatie), verkoop of advies te gaan werken. Als ondernemer, bij een bedrijf of in de non-profit sector.

TITEL

Bachelor of Business Administration.



STUDIEBELASTING

- ▶ 42 lesweken per jaar.
- ▶ Gemiddeld 40 uur per week
- ▶ De contacttijd bij de opleiding bestaat uit: colleges, projectbegeleiding en studiebegeleiding.
- ▶ Het aantal contacturen per week in het eerste jaar is 16 uur. Een contactuur is een onderwijsuur van 50 minuten.
- ▶ Verder besteed je ca. 24 uren alleen of met medestudenten aan zelfstudie (projecten, onderzoeken, opdrachten en voorbereiding van lessen en tentamens).
- ▶ In het eerste jaar moet je bij de HvA 60 studiepunten halen. Haal je minder dan 50 studiepunten, dan krijg je een afwijzend bindend studieadvies (BSA). Dit betekent dat je niet verder kunt gaan met de opleiding.
- ▶ Een studiepunten staat voor 28 uur studietijd.

INSCHRIJVEN EN STUDIEKEUZECHECK

Schrijf je uiterlijk op **1 mei** in via hva.studielink.nl met je DigiD. Reken op minimaal vijf werkdagen voor de aanvraag van een DigiD. Na inschrijving doe je verplicht een studiekeuzecheck. Je ontvangt hiervoor een uitnodiging en krijgt een studiekeuzeadvies.

	NATUUR EN TECHNIEK	NATUUR EN GEZONDHEID	ECONOMIE EN MAATSCHAPPIJ	CULTUUR EN MAATSCHAPPIJ
HAVO	Geen aanvullende eisen	Geen aanvullende eisen	Geen aanvullende eisen	M&O of Economie Wiskunde A of B
VWO	Geen aanvullende eisen	Geen aanvullende eisen	Geen aanvullende eisen	M&O of Economie

TOELATINGSEISEN

Diploma mbo (niveau 4), havo of vwo.
Aanvullende eisen staan in het toelatingsschema.
Dit zijn de toelatingseisen op het moment van het ter perse gaan van deze folder. Kijk voor de actuele toelatingseisen en voor de mogelijkheden als je niet aan de toelatingseisen voldoet op hva.nl/ce. Voor het 3-jarig traject geldt als toelatingseis vwo of havo met gemiddeld een acht op je eindexamen cijferlijst.

HVA.NL/CE

STUDENTEN AAN HET WOORD

Studenten Commerciële Economie vertellen wat zij leuk vinden aan deze opleiding en wat ze leren tijdens de lessen.

"Ik leer hoe ik in een team moet samenwerken, creatief denken en pitchen. Ook weet ik nu hoe ik op bedrijven moet afstappen."

"Je leert bij deze opleiding over marketing, sales, social media, internetreclame. Hoe de markt in elkaar zit, welke trends er allemaal zijn, welke trends er komen."

"Je moet zelfstandig werken én in een groep werken, brainstormen en plannen maken. Op zoek gaan naar de behoeften van klanten en daarop je reclame en promotie richten. Dat vind ik interessant."

"Als je iets wil doen in een commerciële richting, maar je weet nog niet precies wat, dan zou ik zeggen, kies voor CE. Je krijgt dan een duidelijk beeld van wat sales, marketing en onderzoek inhoudt."



MEER INFORMATIE

Deze folder geeft een beknopt overzicht van de opleiding. Kijk voor uitgebreide informatie op:

- ▶ hva.nl/ce (ook voor Studie in Cijfers)
- ▶ hva.nl/opendag
- ▶ hva.nl/inschrijven
- ▶ hva.nl/collegegeld
- ▶ hva.nl/studiekeuzecheck
- ▶ studiekeuze123.nl

CONTACT

WhatsApp: 06 2115 5262

(werkdagen 10:00 – 16:30 uur)

Telefoon: 020 595 1405

(werkdagen 09:30 – 13:30 uur)

E-mail: studievoorlichting@hva.nl

HOGESCHOOL VAN AMSTERDAM

Wibauthuis

Wibautstraat 3b

1091 GH Amsterdam

